

#ONETEAM

**JETZT PREMIUM-KUNDE WERDEN
UND MONATLICH 22% UND MEHR
SPAREN
KEIN ABO - STOP JEDERZEIT MÖGLICH!**



**BE
SMART!**

**RICHE DEINEN SMARTSHIP EIN UND SPARE ZWISCHEN
22% UND 35%***

BEI FRAGEN DAZU, MELDE DICH EINFACH BEI MIR!

*VOM NETTO VK BERECHNET

Premium-Kundenvorteile / Smartship / Prüvit Bucks (PB)

Hier eine kurze Erklärung zu den Vorteilen eines Smartships.

- Ein Kunde, welche ein Smartship einrichtet, wird automatisch zum Premium-Kunde.
- Ein Smartship ist eine automatische Bestellung, die einmal im Monat raus geht.
- Ein Smartship kann jederzeit gestoppt werden. Es kann aber nur 30 Tage in die Zukunft gesetzt werden.

Siehe dazu die Punkte ganz unten von diesem Dokument.

- Ein Smartship kann sowohl als Kunde (wir sprechen dann von einem Premium-Kunden) als auch als

Promoter eingerichtet werden.

Vorteile -> 22% Rabatt, 1 Gratis-Produkt alle 4 Monate und Endorsement Bonus

Alle Vorteile, die mit dem Smartship einhergehen, gelten für Premium-Kunden und Promoter.

1. Mit einem aktiven Smartship habe ich auf jede Smartship-Bestellung (1 Mal im Monat) 22% Rabatt auf alle Produkte.

Diese 22% sind nur auf die Smartship-Bestellung. Allfällige Einmalbestellungen werden zum normalen

Preis abgerechnet. Dieser Vorteil habe ich so oder so, ob ich selbst Kunden unter mir habe oder nicht.

2. Bei jeder 4. Smartship-Bestellung (jeden 4. Monat) erhalte ich als aktiver Smartship-Kunde oder

Smartship-Promoter 1 gratis Packung NAT. Es gibt immer nur 1 Packung, irrelevant wie viele Packungen ich in den 4 Monaten im Smartship drin hatte. Es kann auch nicht ausgewählt werden, was man für eine Packung erhält -> Es gibt eine Überraschung :) Dieser Vorteil habe ich so oder so, ob ich selbst Kunden unter mir habe oder nicht.

3. Wenn ich als Premium-Kunde oder Promoter mit aktivem Smartship selbst **mindestens 2** aktive Smartship-Kunden unter mir in der Firstline habe, so erhalte ich jeweils den Durchschnitt der 2 grössten Smartship-Kunden-Bestellungen in meiner Firstline in Form von Prüvit-Bucks. Dies ist der *Endorsement Bonus*. ACHTUNG: Hier zählen nur **Kunden**. Smartship-Promoter zählen nicht zu den 2.

Beispiel zu Vorteil 3:

-> Kunde A bestellt für \$520, Kunde B für \$130, Kunde C für \$260, Promoter P für \$800. Alle diese 4 sind in meiner Firstline.

=> Kunde A und C sind die grössten => $(\$520 + \$260) / 2$ => \$390 ==> Ich erhalte 390 Prüvit Bucks.

Wie aktiviere ich das Smartship?

Ein Smartship kann zu jeder Zeit eingerichtet werden. Das Datum kann aber nicht weniger als 30 Tage in der Zukunft liegen. Wenn ich heute, am 2. Juli ein Smartship einrichte, dann kann ich als ersten Termin den 2. August auswählen. Sobald das Smartship dann einmalig raus ging und somit aktiviert wurde, kann ich das Datum anpassen (gewisse Regeln sind hier einzuhalten. Dies sprengt den Rahmen hier. Die Infos findet man aber im Backoffice)

Die erste Bestellung zählt also noch nicht als Smartship-Bestellung, auch wenn ich das Smartship direkt einrichte.

Weitere wichtige Infos!

Was sind Prüvit Bucks:

Prüvit Bucks oder PB sind virtuelles Prüvit-Geld. Dieses Geld kann man dann für den Kauf von gewissen Produkten benutzen. Achtung: Nicht alle Produkte können mit Prüvit Bucks gekauft werden. Dies steht bei jedem Produkt.

1 Prüvit Buck entspricht dabei 1 Dollar/ 1 Euro

Wie benutze ich die Prüvit Bucks, die ich gesammelt habe

Prüvit Bucks kann ich, sobald ich dazu qualifiziert bin, bei meiner eigenen Smartship-Bestellung einsetzen. Ich bin dafür qualifiziert, sobald ich mindestens 2 aktive Smartship-Kunden (Promoter zählen hier nicht) habe. Wenn ich qualifiziert bin, werden die Prüvit Bucks automatisch von dem Betrag meiner Smartship-Bestellung abgezogen und ich zahle dann nur noch die Differenz sowie Versand und allfällige Taxes. 1 Prüvit Buck entspricht dabei 1 Dollar.

Ich kann die Prüvit Bucks auch für Einmalbestellungen benutzen. Dazu kann ich in meinem Wallet einen Voucher Code generieren und diesen dann bei der Einmalbestellung eingeben -> Wie das geht, schauen wir später an.

Wo kann ich kontrollieren, ob ich ein aktives Smartship habe und ob ich qualifiziert bin, um meine gesammelten Prüvit Bucks im Smartship zu benutzen?

Dies kann ich im Backoffice kontrollieren. Dazu gehe ich auf <https://cloud.justpruvit.com> und logge mich ein. Dort steht dann auf der ersten Seite (Home) links «My Smartship».

Nicht mit Prüvit Bucks bezahlbar	Mit Prüvit Bucks bezahlbar
KETO//OS NAT Fairy Dust (caffeine free): OTG - 20 Servings <i>*Not Eligible for Pruvit Bucks</i>	KETO//OS NAT Raspberry Lemonade (charged): OTG - 20 Servings

MY SMARTSHIP

Active smartship order(s)	Yes
1 x KETO//KREME [FFT]: OTG 20 servings	BV0.00
1 x KETO//OS NAT Splash Smartship (charged): OTG - 20 Servings	BV0.00
1 x KETO//OS NAT Raspberry Lemonade Smartship (charged): OTG - 20 Servings	BV0.00
1 x KETO//OS NAT Lime Time Smartship (charged): OTG - 20 Servings	BV0.00
1 x KETO//OS® NAT Unleashed Blue Ocean Smartship (charged): OTG - 20 Servings	BV0.00
Qualified to use Prüvit Bucks (PB), on eligible products, toward Smartship ⓘ	Yes
Prüvit Buck (PB) Balance	PB578.16
Next Run	8/1/19

Im Beispiel oben sehe ich nun, ob ich selbst:

a) Ein Smartship aktiv habe («Active smartship order(s)») -> Berechtigt zu Vorteil 1 und 2 (nach 30 Tagen)

b) Mindestens 2 Firstline-Premium-Kunden mit einem aktiven Smartship habe («Qualified to use Prüvit

Bucks (PB)...») -> Berechtigt zu Vorteil 3 sowie dazu, dass bei meiner eigene Smartship-Bestellung Prüvit- Bucks **benutzt** werden.

Erhalte ich als Premium-Kunde Geld?

Nein. Ich erhalte, ob jetzt Premium-Kunde oder Promoter, kein Geld, sondern den Durchschnitt der 2 grössten Kunden-Smartship-Bestellungen in Prüvit Bucks, welche dann bei meiner eigenen Smartship-Bestellung direkt abgebucht werden (wenn die beiden Bedingungen a & b oben erfüllt sind) oder für einen Voucher benutzt werden können.

Gehen meine Prüvit Bucks verloren?

Sobald ich nicht mehr mindestens 2 aktive Smartship Kunden habe, erhalte ich keine Prüvit Bucks mehr und mein Smartship wird auch nicht mehr mit Prüvit Bucks bezahlt. Ich behalte aber natürlich meinen Kontostand mit den restlichen Prüvit Bucks.

Sobald die beiden Bedingungen wieder erfüllt sind, werden wieder PB für die Abrechnung des eigenen Smartships benutzt.

Wichtige Punkte

- Ein Smartship kann immer nur mindestens 30 Tage in die Zukunft gesetzt werden. In dieser Zeit kann das Datum nicht angepasst werden.
- Sobald das Smartship einmal aktiv ist, kann das Datum angepasst werden.
- Das Smartship kann jederzeit gestoppt werden (auch wenn es noch nie raus ist)
- Der Inhalt (Produkte) des Smartships kann jederzeit geändert werden

The screenshot shows the 'MY SMARTSHIP' section of a user interface. It contains a table with two main rows. The first row, 'Active smartship order(s)', is highlighted with a green border and shows 'Yes'. Below it are two items: '1 x KETO//OS NAT Raspberry Lemonade Smartship (caffeine free): OTG - 20 Servings' and '1 x KETO//OS NAT Lime Time Smartship (charged): OTG - 20 Servings', both with a value of 'BV52.00'. The second main row, 'Qualified to use Prüvit Bucks (PB), on eligible products, toward Smartship', is highlighted with a red border and shows 'No'.

MY SMARTSHIP	
Active smartship order(s)	Yes
1 x KETO//OS NAT Raspberry Lemonade Smartship (caffeine free): OTG - 20 Servings	BV52.00
1 x KETO//OS NAT Lime Time Smartship (charged): OTG - 20 Servings	BV52.00
Qualified to use Prüvit Bucks (PB), on eligible products, toward Smartship ⓘ	No

- Smartship-Bestellungen geben weniger BV (Bonus Volume). Beispiel: Ein NAT gibt normal 80BV. Im Smartship gibt es noch 50BV (Der Grund: Die Produkte sind 22% günstiger im Smartship)
- Es gibt keinen zusätzlichen Bonus auf die Smartship Bestellungen seiner 2 grössten Smartship-Firstline- Kunden. Man erhält den vollen Bonus in Form von Prüvit Bucks (Endorsment-Bonus)
- Die erste Bestellung eines Kunden (New Volume, NV) zählt auch zum Endorsement-Bonus. Das heisst, auch wenn der Kunde kein Smartship eingerichtet hat, ich aber ein aktives Smartship habe, erhalte ich Prüvit Bucks (wenn die Bestellung zu den 2 grössten Kundenbestellungen zählt). Dies aber **nur** im ersten Monat. Danach zählt es nur noch, wenn der Kunde ein Premium-Kunde mit Smartship ist.
- **Es können maximal 500 PB pro Smartship eingelöst werden.**
- 1 Prüvit Buck entsprich 1 Dollar / 1 EURO
-

Prüvit Bucks können nicht für alle Produkte eingesetzt werden. Ich erhalte aber auf alle Produkte der 2 grössten Kundenbestellungen Prüvit Bucks, wenn ich selbst ein aktives Smartship habe.

Tipps

Richtet das Smartship immer direkt bei der ersten Bestellung eines neuen Kunden oder Promoters ein. Dann profitieren die Leute und auch ihr möglichst schnell von den Vorteilen. Denn: Ein Smartship kann ja nur 30 Tage in die Zukunft gesetzt werden. Wenn der Kunde nach 2 Wochen testen begeistert ist, muss er nicht mehr 30 Tage, sondern nur noch 15 Tage warten, bis er vom Premium-Kunden-Vorteil von 22% profitiert.

ACHTUNG: Denkt dabei aber dran, dass ihr das Smartship allenfalls wieder entfernt für Kunden, die nach dem Testen nicht begeistert sind. Dies liegt in eurer Verantwortung als Promoter. Macht euch einen Kalendereintrag bevor das Smartship vom Premium-Kunden raus geht und fragt vorher nach.