



PRÜFORMANCE PRÄMIEN



Bessere Prämien. Besseres Du.



Prüvit[®]

DE V1.0

Hallo Prüver Partner,

Willkommen bei den Prüvit Prüformance Prämien.

Unser Cloud-basiertes Unternehmen ist so konzipiert, dass es mit weniger Aufwand effizienter und effektiver arbeiten kann. Dadurch können wir mehr Provisionen an unsere Community auszahlen. Prüvit ist davon überzeugt, dass die Stärke des Unternehmens in unserer Gemeinschaft und den Menschen liegt, die unsere Botschaft, Produkte und Programme vorantreiben. Hier wollen wir die Belohnungen miteinbringen.

Unsere Philosophie ist einfach. Wir möchten nicht nur unser Produkt verkaufen, sondern wir möchten die Menschen dazu inspirieren, mit ihren eigenen Erlebnissen bessere Ergebnisse zu erzielen. Ein Produkt zu verkaufen ist eine Sache, eine Marke aufzubauen eine andere. Um eine wettbewerbsfähige, relevante Marke aufzubauen, mussten wir uns nicht nur um ein Produkt kümmern. Wir mussten uns ein größeres Ziel vorstellen, einen tieferen Grund für das, was wir tun.

Die Prüvit Prüformance Prämien sind entwickelt worden, um Anreize für dich zu schaffen, unsere Geschichten und Produkte mit anderen in Kontakt zu bringen und dich für deine Reichweite und den von dir verursachten Welleneffekt belohnen zu können. Wir haben alle auf dem heutigen Markt einen Wert und sollten für unseren Einfluss belohnt werden.

Wir haben das Programm für die Durchschnittsperson entwickelt, die ein Vollzeiteinkommen erzielen möchte. Unser Ziel ist es mehr Menschen zu helfen schneller einen Vollzeitjob zu finden, als jedes andere Unternehmen auf dem Markt, und in demselben Geiste haben wir verschiedene Go Challenge Ressourcen entwickelt um deinen Ehrgeiz bei der Gründung deines neuen selbständigen Unternehmens zu unterstützen.

Die Kraft der Prüformance Prämien beinhaltet Anreize, alle zum Loslegen zu bewegen. Tauche ein, lerne mehr und strebe nach gemeinsamer Besserung. Einfach, aggressiv, und kraftvoll!

Alles Gute wünscht dir

Dein Prüvit Team

**ICH BIN UNAUFHALTSAM.
ICH BIN INSPIRIEREND.
ICH BIN EIN ÜBERFLIEGER.
ICH BIN EIN CHAMPION.
ICH BIN AUF DER SUCHE NACH BESSEREM.
ICH BIN BEREIT FÜR MEHR.
ICH BIN PRÜVIT.**

PRÜV-INOLOGIE	4
BEZAHLUNGSMÖGLICHKEITEN	5
RÄNGE UND QUALIFIKATIONEN	6
PLACEMENT LOUNGE	7
DIE GO CHALLENGE	8
ANSTOSSPRÄMIEN	9
Go Pro Bonus	9
Go MVP Bonus	10
GAMEPLAYPRÄMIEN	11
MVP Multiplier Bonus	11
Go All-Star Bonus	12
Go Fast Bonus	13
MVP Mentorbonus	14
Händlerbonus	15
Empfehlungsbonus	16
FÜHRUNGSPRÄMIEN	17
Champion Autobonus	17
RESTPRÄMIEN	18
Restprovision	18
Champion Bonus	19
Rest Match	20
FUSSNOTEN UND BEDINGUNGEN	21

KUNDEN

Jeder ist mit dem Kauf eines Produktes ein Kunde bei Prüvit. Kunden können auch das Empfehlungsprogramm nutzen, wie auf Seite 16 beschrieben.

HINWEIS: Es darf nur 1 Kundenkonto pro Haushalt geben.

Smartship-Kunden

Kunden mit einer Wiederholbestellung erhalten den Smartship-Kundenstatus, der diese zusätzlichen Vorteile mit sich bringt:

- **Einzelhandelsrabatt (22% Rabatt bei SmartShip-Bestellungen)**

PROMOTER

Jeder, der durch Empfehlung von Kunden und Promotern Belohnungen verdienen möchte, kann sich mit einem jährlichen Mitgliedsbeitrag von 33,67 € als Promoter anmelden. Durch die jährliche Promoter-Mitgliedschaft wird die Prüvit Promoter Cloud freigeschaltet, mit der du deine Fortschritte im Rahmen des Prüformance Prämien-Programms verfolgen, sowie die damit verbundenen Geschäftstools verwenden kannst.

VERDIENSTQUALIFIKATION

Ein Promoter ist verdienstqualifiziert, wenn er/sie während des aktuellen Qualifizierungszyklus mindestens 50PQV * erreicht und den Engagiert Status beibehält:

Ein Promoter is Engagiert, wenn er sich im aktuellen Qualifikationsmonat mit dem Mindest-PQV qualifiziert hat.

Ein Promoter is Nicht Engagiert, wenn er sich NICHT im vorherigen 31-Tägigen Qualifikationszyklus qualifiziert hat.

**Es dürfen nicht mehr als 40% der PQV Anforderung von eigenen Bestellungen stammen, inklusive erstmaliger, einmaliger und Smartship-Bestellungen.*

Für einige Boni müssen Promoter bestimmte Qualifikationsanforderungen erreichen um sich für diesen bestimmten Bonus zu qualifizieren.

ZAHLUNGSPERIODE

Alle Boni werden (abhängig von welchem Bonus) auf wöchentlicher, monatlicher, vierteljährlicher oder jährlicher Basis berechnet. Der **wöchentliche** Abrechnungszeitraum beginnt um 0:00 Montagmorgen und endet um 11:59 am folgenden Sonntagabend. Die Zeiten basieren auf der Prüvit Prämien-Zeitzone (RTZ) angezeigt in der Prüvit Cloud (cloud.justpruvit.com).

Der **monatliche** Abrechnungszeitraum entspricht einem Kalendermonat.

- *Alle monatlichen Provisionen werden am 15. des folgenden Monats berechnet und ausgezahlt.*
- *Alle Änderungen im Bestellvolumen aufgrund fehlgeschlagener Zahlung, Produktrückerstattungen usw., die in diesem Zeitraum von 15 Tagen vorgenommen wurden und in Bestellungen die im Vormonat bearbeitet wurden, werden in alle Provisionsberechnungen für diesen Monat einbezogen.*

POSITION

Sponsorbaum: Die gesamte Unterhierarchie mit allen persönlich angemeldeten Promotern auf der ersten Ebene. Daher enthält dieser Baum niemanden rekrutiert von einem hierarchisch höheren Promoter.

Positionsbaum: Die gesamte Hierarchie basierend auf der Positionen der Promoter, inklusive der von einem hierarchisch höheren Promoter angemeldeten Promoter die dann darin "platziert" werden.

VOLUMEN

BV (Bonuswert): Die vergebenen Punkte aller provisionsfähigen Produkte.

PQV (Persönliches Qualifizierendes Volumen): Die vom Promoter produzierte Gesamtmenge an Bonuswert (BV) aus seinen/ihren persönlichen Käufen und Verkauf an seine Kunden. PQV ist einer der Hauptfaktoren bei der persönlichen Einkommensqualifikation. Das PQV wird im Rückblick auf die letzten 31 Tage berechnet, wobei Mitglieder eine Nachfrist von einem Tag bekommen.

LV (Zweigvolumen): Der Gesamt-BV in jedem der Positionszweige eines Promoters. Alle auf der ersten Ebene innerhalb des Positionsbaums eines Promoters gelten am höchsten auf diesem Zweig.

NV (Neues Volumen): Der BV von allen Bestellungen die in den ersten 30 Tagen von allen neuen, persönlich angemeldeten Kunden und Promotern aufgegeben wurden. Wird nur als Qualifikation für bestimmte Boni verwendet.

GV (Gruppen Volumen): Der gesamte BV innerhalb eines bestimmten Qualifikationszeitraums im Positionsbaum.

TV (Team Volumen): Der gesamte BV innerhalb eines bestimmten Qualifikationszeitraums in den ersten 3 Ebenen eines Sponsorbaums, zusätzlich zum BV der persönlich akquirierten Kunden. TV beinhaltet auch den BV der Kunden akquiriert von Promotern auf deinen ersten 3 Ebenen. *TV beinhaltet NICHT den BV aus eigenen Bestellungen.*

PTV (Persönliches Team Volumen): Der gesamte BV innerhalb eines bestimmten Qualifikationszeitraums in der ersten Ebene des Sponsorbaums eines Promoters. Beinhaltet Volumen von persönlich akquirierten Kunden und Promotern. Aber NICHT das Volumen der Kunden der selbst akquirierten Promoter. *TV beinhaltet NICHT den BV aus eigenen Bestellungen.*

RANG

Erreichter Rang: Der höchste Rang den ein Promoter je erreicht hat. Ein Promoter wird immer mit diesem Rang bezeichnet, der fest verbleibt, solange er den Engagiert Status beibehält.

Zahlungsrang: Der Rang, für den sich ein Promoter in dieser Woche oder Monat qualifiziert hat, welcher der Rang ist, nach dem er bezahlt wird. **HINWEIS:** Der monatliche Zahlungsrang wird am 15. des folgenden Monats nach dem 15 tägigen Bearbeitungszeitraum von Rückerstattungen bei Bestellungen im vorherigen Monat bestätigt.

Aktueller Rang: Der derzeitige Rang eines Promoters WÄHREND der Zahlungsperiode, bevor sie endet. Dieser Rang kann steigen oder fallen, sobald der Bearbeitungszeitraum abgelaufen ist.

ANSTOSSPRÄMIEN (ERSTE 30 TAGE)

Go Pro Bonus (GPB)

Ein Bargeldbonus, Prüvit Bucks und zusätzliche Go Fast-Boni werden basierend auf dem persönlichen Teamvolumen (PTV) und dem Teamvolumen (TV) eines Promoters innerhalb der ersten 14 Tage nach dem Start der Go Challenge berechnet.

Go MVP Bonus (GMB)

Ein Bargeldbonus and Prüvit Bucks werden basierend auf dem persönlichen Teamvolumen (PTV) und dem Teamvolumen (TV) innerhalb der ersten 30 Tage nach dem Start der Go challenge berechnet.

GAMEPLAYPRÄMIEN

MVP Multiplier Bonus (MM)

Erreiche die Go MVP-Qualifikation in einem beliebigen Monat nach deinem ursprünglichen Go MVP-Zeitraum um zusätzliches Geld zu verdienen. Schaffe das für 3 aufeinanderfolgende Monate, um das Geld zu verdoppeln.

MVP Mentorbonus (MMB)

Bargeldbonus basierend auf der Entwicklung von MVPs (Promoter, die den Go MVP-Bonus erhalten).

Go All-Star Bonus (GAB)

Ein Bargeldbonus und Freischaltung zusätzlicher Level für den MVP-Mentor-Bonus, basierend auf der Entwicklung von 5 MVPs innerhalb von 120 Tagen nach dem Start der Go-Challenge.

Händlerbonus (RB)

Zahlt einen Prozentsatz des gesamten BV, der von persönlich registrierten Kunden produziert wird, basierend auf der Anzahl der registrierten Kunden.

Empfehlungsbonus (EB)

Erhalte jeden Monat Produkte KOSTENLOS, indem du 2 Smartship-Kunden direkt empfiehlst. **Es können sowohl Promoter als auch Kunden teilnehmen.**

Go Fast Bonus (GFB)

Ein wöchentlicher Bonus, der auf alle provisionsfähigen Bestellungen während der ersten 30 Tage eines neuen, persönlich registrierten Promoters gezahlt wird.

**Promoter können sich für tägliche Bezahlung qualifizieren*

RESTPRÄMIEN

Restprovision (RC)

Eine monatliche Provision basierend auf dem BV-Prozentsatz, der auf jeder der ersten bis elf Ebenen des Positionsbaumes anfällt.

Champion Bonus (RCB)

Zusätzlich zur Restprovision bietet der Champion-Bonus einen BV-Prozentsatz, der sich aus unbegrenzten Stufen von Promotern in der Tiefe von einer bis fünf Generationen des Sponsorbaums ergibt.

Residual Match (RM)

Ein Prozentsatz der RC, der von allen Promotern verdient wird, die zum Teamvolumen eines Promoters (TV) beitragen. Das heißt, innerhalb der ersten drei Ebenen des Promoters, basierend auf dem Sponsorbaum.

FÜHRUNGSPRÄMIEN

Champion Autobonus (CCB)

Prüvit zahlt bis zu 728 € für ein Luxusauto für alle Promoter, die mindestens Rang 6 für 2 oder mehr aufeinanderfolgende Monate erreichen und aufrechterhalten.



WETTBEWERBE UND AKTIONEN

Prüvit veranstaltet regelmäßig spannende Wettbewerbe und Aktionen. Schau zu dass du die Prüvit Pulse App hast, um auf dem Laufenden zu bleiben. Verfügbar auf iPhone und Android.

Alle Rangqualifikationen und Provisionen in den Prüvit Prüformance Prämien basieren auf dem BV (Bonuswert), der für alle verkauften provisionsfähigen Produkte vergeben wird.

Persönliches Qualifizierendes Volumen (PQV) wird berechnet mit:

1. Dem Erstkauf der eigenen Produkte des Promoters.
2. Die Ansammlung an PQV aus mehr als einer Bestellung des Promoters.
3. Der Verkauf von Produkten an Kunden.
4. Einer beliebigen Kombination der drei oben genannten Szenarien.

Team Volumen (TV) wird berechnet mit:

5. Der gesamte BV innerhalb eines bestimmten Qualifikationszeitraums in den ersten drei Ebenen des Sponsorbaums eines Promoters, zusätzlich zum BV der vom Promoter persönlich angemeldeten Kunden.
6. TV wird basierend auf Promoter-Mitgliedschaft komprimiert.
7. TV enthält keine persönlichen Bestellungen.

Gruppenvolumen (GV) wird jeden Kalendermonat neu berechnet, basierend auf dem Positionsbaum eines Promoters zum Monatsende:

8. GV basiert auf dem BV innerhalb eines bestimmten Qualifikationszeitraums im Positionsbaum.
9. Das gesamte GV wird zu Beginn jedes neuen Monats zurückgesetzt.
10. Kein GV wird jemals übertragen.
11. Rückerstattete Artikel, die GV produzieren, werden von der monatlichen GV-Summe des Monats abgezogen, in dem die Rückerstattung ausgestellt wurde.

70% REGEL:

Es können nicht mehr als 70% des GV von einem Team stammen.
Ein Team ist jeder persönlich eingeschriebene Promoter und sein gesamtes Community-Volumen.

BEARBEITUNGSZEIT:

Dein monatlicher Zahlungsrang wird am 15. des folgenden Monats nach einer 15-tägigen Bearbeitungszeit bestätigt. Alle Änderungen im Bestellvolumen aufgrund fehlgeschlagener Zahlung, Produktrückerstattungen usw., die in diesem Zeitraum von 15 Tagen vorgenommen wurden und in Bestellungen die im Vormonat bearbeitet wurden, werden in alle Provisionsberechnungen für den Monat einbezogen.

RANG	PQV	TV	GV
R1 - Prüfer	50	200	250
1 Stern - R1		250	350
2 Sterne - R1		300	500
3 Sterne - R1		350	1,000
R2 - Prüfer	50	500	1,500
1 Stern - R2		1,000	2,500
2 Sterne - R2		1,500	3,500
3 Sterne - R2		2,000	4,500
R3 - Prüfer	50	2,500	5,000
1 Stern - R3		3,000	6,000
2 Sterne - R3		3,500	7,000
3 Sterne - R3		4,000	8,000
R4 - Prüfer	100	5,000	10,000
1 Stern - R4		5,500	12,500
2 Sterne - R4		6,000	15,000
3 Sterne - R4		6,500	17,500
R5 - Prüfer	100	7,500	20,000
1 Stern - R5		9,000	22,500
2 Sterne - R5		11,000	25,000
3 Sterne - R5		13,000	27,500
Kreis der Champions			
R6 - Champion	200	15,000	30,000
1 Stern - R6		17,500	45,000
2 Sterne - R6		20,000	60,000
3 Sterne - R6		25,000	75,000
R7 - 100k Champion	200	30,000	100,000
1 Stern - R7		35,000	125,000
2 Sterne - R7		40,000	150,000
3 Sterne - R7		45,000	200,000
R8 - 250k Champion	200	50,000	250,000
1 Stern - R8		60,000	350,000
2 Sterne - R8		70,000	450,000
3 Sterne - R8		85,000	600,000
R9 - 750K Champion	200	100,000	750,000
1 Stern - R9		125,000	800,000
2 Sterne - R9		150,000	850,000
3 Sterne - R9		175,000	925,000
R10 - 1m Champion	200	250,000	1,000,000
Legende	200	300,000	2,000,000
<i>und entwickle 1 aktuellen R10 1m Champion in den ersten 3 Ebenen deines Sponsorbaums</i>			

Die Placement Lounge ist ein unglaubliches Tool für die strategische Teambuilding. In der Placement Lounge kannst du Synergien mit Prüvern schaffen, bei denen du glaubst dass sie davon profitieren würden im selben Team zu sein. Belohne diejenigen, die es verdienen, indem du ihnen hilfst, ihre Teams zu vergrößern und in höhere Ränge aufzusteigen.

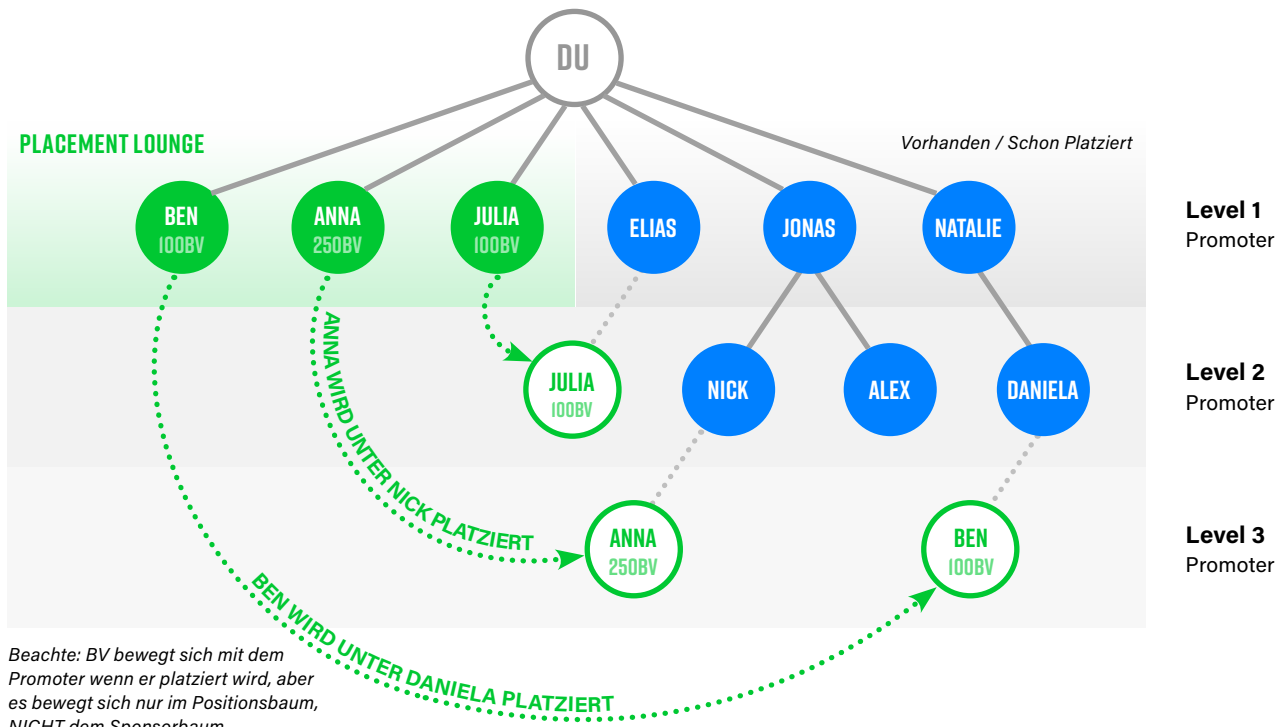
Der Schlüssel zur Nutzung deiner Placement-Lounge besteht darin, jeden Monat persönlich zu sponsern und neue Prüver zu erstellen, die du in der Placement-Lounge aufbewahren kannst. Schaffe Schwung, indem du ihnen dabei hilfst, GO FAST zu werden, sodass du Volumen aufbaust, das du dann in das Team deiner Wahl stellen kannst. Auf diese Weise können die neuen Prüver-Promoter auch zusätzliche Unterstützung durch bereits eingesetzte Teams erhalten. Denke daran, nimm dir dafür Zeit. Sobald die Prüver Promoter aus deiner Placement Lounge platziert werden, können sie NICHT mehr verschoben werden. KEINE AUSNAHMEN!!

WIE ES GEHT

Wenn du Prüver-Promoter persönlich anmeldest, werden diese automatisch für einen Zeitraum von bis zu 60 Tagen in deiner Placement-Lounge platziert. Dies ist auch die erste Ebene deiner Restprovisionen. Während dieser Zeit hast du (der Promoter) die Möglichkeit, den neuen Promoter in eine offene Position an einem vorhandenen Zweig in seinem Positionsbaum zu platzieren. Durch das gezielte Platzieren besteht die Möglichkeit, das Umsatzvolumen in einem bereits vorhandenen Zweig zu erhöhen. Jedes Volumen, das zum Zeitpunkt der Verschiebung mit dem Promoter verbunden ist, bewegt sich auch mit dieser Person.

Wenn du dich dafür entscheidest, keinen deiner Promoter aus der Placement Lounge zu verschieben, oder wenn die 60 Tage abgelaufen sind, verbleiben sie dauerhaft auf der ersten Ebene. Der Rangaufstieg und die Restprovisionen richten sich nach dem Verkaufsvolumen im Positionsbaum. Nochmal, alle Verschiebungen sind ENDGÜLTIG.

Die Placement Lounge steht nur Promotern zur Verfügung, die den MVP-Status erreicht haben. Dieser kann über den Go MVP Bonus und/oder den MVP Multiplikator verdient werden.



GO CHALLENGE

Die Go Challenge ist der schnellste Weg, um deine Prüvit Promoter-Reise zu beginnen. Sie bietet schnelles Geld und eine Grundlage für ein erfolgreiches, langfristiges Unternehmen.

Wir bieten auch eine optionale 14-tägige Einarbeitungszeit, in der du dich mit den Grundlagen vertraut machen kannst, und deine erste Produktlieferung erhältst. Du kannst dich während dieser 14 Tage jederzeit für die GO Challenge entscheiden.

READY. SET.

GO!

€

€€ GO DAILY PAY

€€€

BEITRITT

TAG 1 BEGINNT

TAG 14

TAG 30

TAG 90

Werde ein
Promoter

Start der Go
Challenge

Verdiene den
Go Pro Bonus

Verdiene den
Go MVP Bonus

Verdiene den Go
All-Star Bonus

Wenn du als Promoter beitriffst, hast du 14 Tage Zeit, um deine Go Challenge zu starten. Wenn du sie am Ende des 14. vollen Tages noch nicht gestartet hast, wird sie automatisch gestartet. Die tägliche Bezahlung (GO daily pay) ist nach 30 Tagen verfügbar, sofern du dich dafür qualifiziert hast.

GO PRO BONUS (GPB)

Zahlt einen Cashbonus, Prüvit Bucks und zusätzliche Go Fast Boni, basierend auf dem Persönlichen Teamvolumen (PTV) und Teamvolumen (TV) eines Promoters innerhalb der ersten 14 Tage nach dem Start der Go Challenge.

Wer ist zugelassen	Qualifizierte und Engagierte Promoter
Qualifizierungszeitraum	14 volle Tage nach dem Start der Go Challenge
Was bekommst du	Einmaliger 227,50 € Cashbonus 100 Prüvit Bucks Level 2 und 3 des Go Fast Bonus verdoppelt (Level 2 = 10%, Level 3 = 20%) Level 4 werden 5% dem Go Fast Bonus zugerechnet
Voraussetzungen	
- Minimales Persönliches Qualifizierendes Volumen (PQV)	100 PQV
- Persönliches Teamvolumen (PTV)	800 BV
- Persönlich angemeldete Kunden (die eine provisionsfähige Bestellung aufgeben)	2 Stück (kein Mindestvolumen)
- Teamvolumen	1000 TV

1. Der 227,50 € Cashbonus wird in der folgenden wöchentlichen Zahlungsperiode ausgezahlt, nach der der GPB erreicht wurde.
2. Die Go Fast Bonus Erhöhung beginnt am Ende der ersten Kalenderwoche nach den ersten 14 Tagen des Promoters, nachdem der GPB erreicht wurde.
 - a. Dieser zusätzliche Go Fast Bonus verbleibt dauerhaft so lange der Promoter Engagiert bleibt.
 - b. Wenn ein Promoter Nicht Engagiert wird, und dann wieder Engagiert, werden die Extraprozente auf den Leveln 2, 3 und 4 des Go Fast Bonus nicht wiederhergestellt.

GO MVP BONUS (GMB)

Zahlt einen Cashbonus and Prüvit Bucks, basierend auf dem Persönlichen Teamvolumen (PTV) und Teamvolumen (TV) eines Promoters innerhalb der ersten 14 Tage nach dem Start der Go Challenge.

Wer ist zugelassen	Qualifizierte und Engagierte Promoter
Qualifizierungszeitraum	30 volle Tage nach dem Start der Go Challenge
Zahlungsperiode	Wöchentlich
Was bekommst du	Einmaliger 455 € Cashbonus 100 Prüvit Bucks
- Wenn Go Pro Bonus nicht erreicht wurde	Level 4 werden 5% dem Go Fast Bonus zugerechnet Level 2 und 3 des Go Fast Bonus verdoppelt (Level 2 = 10%, Level 3 = 20%)
Voraussetzungen	
- Minimales Persönliches Qualifizierendes Volumen (PQV)	100 PQV (Wöchentlich verifiziert)*
- Persönliches Teamvolumen (PTV)	1600 BV
- Persönlich angemeldete Kunden (die eine provisionsfähige Bestellung aufgeben)	4 Stück (kein Mindestvolumen)
- Teamvolumen	2000 TV
*Wenn du in einer bestimmten Woche 100 PQV nicht erreichst nachdem du dich als MVP qualifiziert hast, musst du dich erneut für den MVP-Multiplikator qualifizieren, um den MVP-Status wiederzuerlangen.	

1. Der 455 € Cashbonus wird in der folgenden wöchentlichen Zahlungsperiode ausgezahlt, nach der der Go MVP Bonus erreicht wurde.
3. Die Qualifizierung für den Go Fast Bonus beginnt am Anfang des nächsten Qualifizierungszeitraumes nach der Woche in der der beschleunigte Go Fast Bonus verdient wurde.
 - a. Der beschleunigte Go Fast Bonus verbleiben dauerhaft solange der Promoter den MVP Status beibehält.
 - b. Wenn du in einer bestimmten Woche 100 PQV nicht erreichst nachdem du dich als MVP qualifiziert hast, musst du dich erneut für den MVP-Multiplikator qualifizieren, um den MVP-Status wiederzuerlangen.

MVP MULTIPLIKATOR (MM)

ZEITLICH BEGRENZTES ANGEBOT

Erreiche die Go MVP Qualifikation in einem beliebigen Monat nach deinem ursprünglichen Go MVP Zeitraum um zusätzliche Cashboni zu verdienen. Erreiche sie für 3 aufeinanderfolgende Monate um den Cashbonus zu verdoppeln.

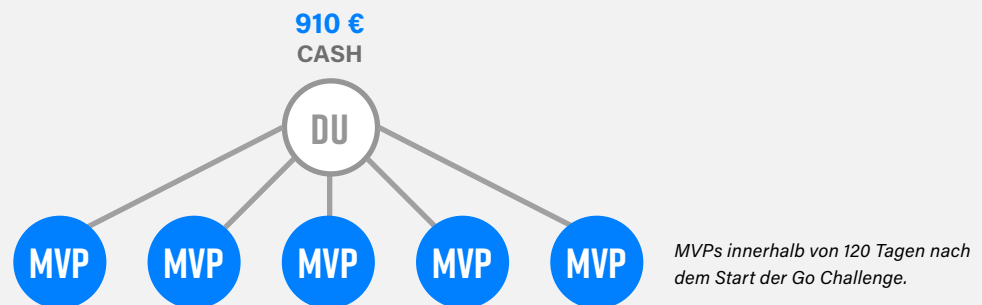
Wer ist zugelassen	Qualifizierte und Engagierte Promoter
Qualifizierungszeitraum	Monatlich
Zahlungsperiode	Wöchentlich
Was bekommst du	227,50 € Cashbonus
- Wenn du noch nicht MVP bist	Level 4 werden 5% dem Go Fast Bonus zugerechnet Level 2 und 3 des Go Fast Bonus verdoppelt (Level 2 = 10%, Level 3 = 20%)
Voraussetzungen	
- Minimales Persönliches Qualifizierendes Volumen (PQV)	100 PQV*
- Neues Persönliches Teamvolumen (PTV)	1600 BV
- Neue Persönlich angemeldete Kunden (die eine provisionsfähige Bestellung aufgeben)	4 Stück (kein Mindestvolumen)
- Teamvolumen	2000 TV
*Wenn du in einer bestimmten Woche 100 PQV nicht erreichst nachdem du dich als MVP qualifiziert hast, musst du dich erneut für den MVP-Multiplikator qualifizieren, um den MVP-Status wiederzuerlangen.	

Power-ups (optional)	
Voraussetzungen	
- Erreiche den MVP Multiplikator	3 aufeinanderfolgende Monate (Kann den ursprünglichen Go MVP Bonus-Zeitraum beinhalten)
Was du verdienen kannst	
- Dreifacher Cashbonus	682,50 € Cashbonus zusätzlich zu den 227,50 € in jedem der 3 Monate

- Der 227,50 € Cashbonus wird in der folgenden wöchentlichen Zahlungsperiode ausgezahlt, nach der der MVP Multiplikator erreicht wurde.
- Der 682,50 € Cashbonus wird in der folgenden wöchentlichen Zahlungsperiode ausgezahlt, nach der der dritte aufeinander folgende MVP Multiplikator Bonus erreicht wurde.
- Die Qualifizierung für den Go Fast Bonus beginnt am Anfang des nächsten Qualifizierungszeitraumes nach der Woche in der der beschleunigte Go Fast Bonus verdient wurde.
 - Der beschleunigte Go Fast Bonus verbleiben dauerhaft solange der Promoter den MVP Status beibehält.
 - Wenn du in einer bestimmten Woche 100 PQV nicht erreichst nachdem du dich als MVP qualifiziert hast, musst du dich erneut für den MVP-Multiplikator qualifizieren, um den MVP-Status wiederzuerlangen.
- Der MVP Multiplikator kann nicht in derselben Zeitperiode erreicht werden in der du deinen ursprünglichen Go MVP Bonus verdient hast.
- Der MVP Multiplikator kann nur einmal im Monat erreicht werden.

GO ALL-STAR BONUS (GAB)

Zahlt einen Cashbonus und schaltet zusätzliche Ebenen des MVP Mentor Bonus frei, basierend auf der Entwicklung von 5 MVPs innerhalb von 120 Tagen nach dem Start der Go Challenge.



Wer ist zugelassen	Qualifizierte und Engagierte Promoter
Qualifizierungszeitraum	120 volle Tage nach dem Start der Go Challenge
Zahlungsperiode	Wöchentlich
Was bekommst du	Einmaliger 910 € Cashbonus Freischaltung des beschleunigten MVP Mentor Bonus
Voraussetzungen	
- Entwickle persönlich angemeldete MVPs (Promoter die Go MVP erreichen)	5 Stück

1. Promoter müssen 5 persönlich angemeldete Kunden beibehalten um den beschleunigten MVP Mentorbonus beizubehalten. Siehe Seite 14.
2. Der Beschleunigte MVP Bonus beginnt am Anfang des nächsten Qualifizierungszeitraumes nach der Woche in der der Bonus verdient wurde. (mit beiden Optionen).
 - a. Der zusätzliche MVP Mentor Bonus verbleibt dauerhaft solange der Promoter Engagiert bleibt.
 - b. Wenn ein Promoter Nicht Engagiert wird, und dann wieder Engagiert, werden die Extraprozente auf den Leveln 4, 5, 6, 7 und 8 des Go Fast Bonus nicht wiederhergestellt.

GO FAST BONUS (GFB)

Ein wöchentlicher Bonus gezahlt auf alle provisionsfähigen Bestellungen während der ersten 30 Tage eines neuen, persönlich angemeldeten Promoters.

Sponsorbaum	Standard	Beispiel*	Beschleunigt	Beispiel	Power-up	Beispiel
Level 1	20%	145,60 €	20%	145,60 €	20%	145,60 €
Level 2	5%	36,40 €	10%	72,80 €	10%	72,80 €
Level 3	10%	72,80 €	20%	145,60 €	20%	145,60 €
Level 4	-	-	5%	36,40 €	5%	36,40 €
Level 5	-	-	-	-	2%	10,92 €
Level 6	-	-	-	-	2%	10,92 €
Level 7	-	-	-	-	2%	10,92 €
Level 8	-	-	-	-	2%	10,92 €

*Kauf muss VOR dem Start der Go Challenge getätigt werden. Die 30 Tage beginnen wenn du deine Go Challenge startest.

Wer ist zugelassen	Qualifizierte und Engagierte Promoter
Qualifizierungszeitraum	Fortlaufender Bonus ohne Zeitlimit
Zahlungsperiode (standard)	Weekly
Zahlungsperiode (optional - benötigt Qualifikation)	Täglich
- Daily pay Voraussetzungen	Minimales Persönliches Qualifizierendes Volumen (PQV): 100 PQV im letzten Monat Persönliche oder persönlich angemeldete Smartship-Bestellung in den letzten 30 Tagen Persönliche oder persönlich angemeldete Aktive Smartship-Bestellung Mindestens Rang 2
Beschleunigter GFB Voraussetzungen	31 Tage Rückblickend ab dem Ende des wöchentlichen Zeitraums für Kundenqualifikation
Option 1: Pro status	Erreiche den Go Pro Bonus
Option 2: MVP status	Erreiche den Go MVP Bonus, oder MVP Multiplier Bonus, und behalte 100 PQV bei (wöchentlich verifiziert)
Option 3: Bestellungen von verschiedenen persönlich angemeldeten Kunden	10 Stück (von verschiedenen Haushalten)
Power-up GFB Voraussetzungen	31 Tage Rückblickend ab dem Ende des wöchentlichen Zeitraums für Kunden- und Mengenqualifikation.
- Persönlich angemeldete Kunden (die eine provisionsfähige Bestellung aufgeben)	10 Stück (kein Mindestvolumen)
- Persönliches Teamvolumen (PTV)	1500 BV
Was bekommst du	Basierend auf dem BV von provisionsfähigen Bestellungen während der ersten 30 Tage von neuen, persönlich angemeldeten Promotern.
- Standard GFB	20% des BV auf Level 1, 5% des BV auf Level 2, 10% des BV auf Level 3
- Beschleunigter GFB	20% des BV auf Level 1, 10% des BV auf Level 2, 20% des BV auf Level 3, 5% des BV auf Level 4
- Power-up GFB	20% des BV auf Level 1, 10% des BV auf Level 2, 20% des BV auf Level 3, 5% des BV auf Level 4, 2% auf Level 5, 6, 7, 8

1. Siehe Seite 22 für Fußnoten und Bedingungen.

3. Qualifikationen für persönlich angemeldete Kunden:

a. Siehe Fußnoten auf Seite 22.

3. Wenn du in einer bestimmten Woche 100 PQV nicht erreichst nachdem du dich als MVP qualifiziert hast, musst du dich erneut für den MVP-Multiplikator qualifizieren, um den beschleunigten Go Fast Bonus wiederzuerlangen.

MVP MENTOR BONUS (MMB)

Ein Cashbonus basierend auf entwickelnden MVPs (Promoter die den Go MVP Bonus erreichen).

MVP MENTOR BONUS		
	Standard	Beschleunigt
Level 1	45,50 €	45,50 €
Level 2	45,50 €	45,50 €
Level 3	45,50 €	45,50 €
Level 4	-	18,20 €
Level 5	-	18,20 €
Level 6	-	18,20 €
Level 7	-	18,20 €
Level 8	-	18,20 €

Wer ist zugelassen	Qualifizierte und Engagierte Promoter
Qualifizierungszeitraum	Fortlaufender Bonus ohne Zeitlimit
Zahlungsperiode	Wöchentlich
Was bekommst du	
- Standard MVP Mentor Bonus	45,50 € für jeden neuen MVP auf Level 1, 2, und 3
- Beschleunigter MVP Mentor Bonus	Zusätzlich zu 45,50 € auf Level 1, 2, und 3, erhalte 18,20 € für jeden neuen MVP auf Leveln 4, 5, 6, 7, und 8
Voraussetzung	
- MVP Status	Erreiche den Go MVP Bonus oder MVP Multiplikator Bonus, und behalte 100PQV bei (wöchentlich verifiziert)
Beschleunigter MMB Voraussetzung - Option 1	
- Erreiche den Go All-Star Bonus	
- Persönlich angemeldete Kunden (die eine provisionsfähige Bestellung aufgeben)	Behalte 5 Stück bei (von verschiedenen Haushalten)
Beschleunigter MMB Voraussetzung - Option 2 <i>31 Tage Rückblickend ab dem Ende des wöchentlichen Zeitraums für Kunden- und Mengenqualifikation.</i>	
- Persönlich angemeldete Kunden (die eine provisionsfähige Bestellung aufgeben)	5 Stück (von verschiedenen Haushalten)
- Persönliches Teamvolumen (PTV)	1500 BV

- Qualifikationen für persönlich angemeldete Kunden:
 - Siehe Fußnoten auf Seite 22.
- Der MVP Mentor Bonus wird nicht weitergegeben.
- Der Beschleunigte MVP Bonus beginnt am Anfang des nächsten Qualifizierungszeitraumes nach der Woche in der der Bonus verdient wurde. (mit beiden Optionen).
- Wenn du in einer bestimmten Woche 100 PQV nicht erreichst nachdem du für den Go MVP Bonus oder MVP-Multiplikator qualifiziert hast, musst du dich erneut für den MVP-Multiplikator qualifizieren, um den beschleunigten Go Fast Bonus wiederzuerlangen.

HÄNDLERBONUS (RB)

Der Händlerbonus zahlt 40% auf 50% des BV produziert von deinen persönlich angemeldeten Kunden, plus zusätzlich 50% des BV produziert von Kunden in Level 1 - 3 in deinem Sponsorbaum.

HÄNDLERBONUS		
50% BV angewandt	Bonus	Accelerated Qualifier
Personal Customers	40%	-
Level 1 Customers	5%	4 Personally Enrolled Customers* ↓
Level 2 Customers	10%	
Level 3 Customers	15%	

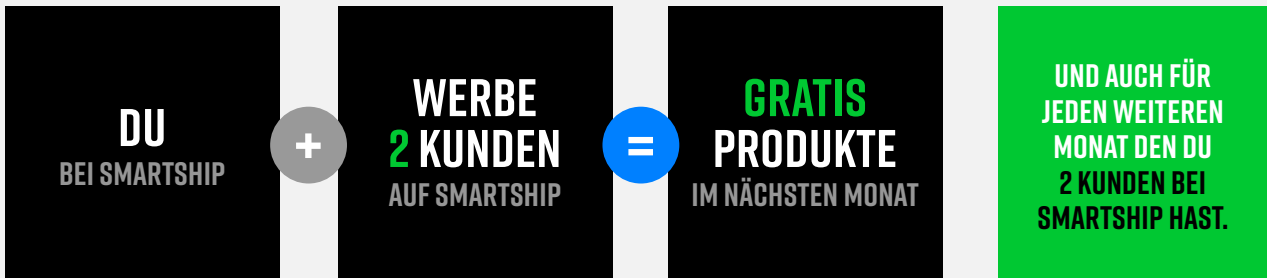
**Qualifizierte Kunden müssen während dem Qualifizierungszeitraum eine Bestellung aufgeben. Kein Mindestwert.*

Wer ist zugelassen	Qualifizierte und Engagierte Promoter
Qualifizierungszeitraum	Monatlich
Zahlungsperiode	Monatlich
Was bekommst du	40% Bonus auf persönlich angemeldete Kunden – angewandt auf 50% des BV 5% auf Level 1, 10% auf Level 2 und 15% auf Level 3 – angewandt auf 50% des BV
Voraussetzungen	
- Verdienst auf Level 1, 2 und 3	
- Persönlich angemeldete Kunden (die eine provisionsfähige Bestellung aufgeben)	4 Stück (Kein Mindestwert)

- Wenn ein Promoter einen RB verdient hat aber nicht dafür qualifiziert ist, wird sein/ ihr RB basierend auf der Sponsorreihenfolge dem nächsten qualifizierten Promoter weitergegeben.
- Anwendbarer BV beinhaltet keine Bestellungen vom Promoter selbst
- Qualifikationen für persönlich angemeldete Kunden:
 - Siehe Fußnoten auf Seite 22.
- Hinweis: RB kann von nur 1 Person bis zu 4 Personen empfangen werden.
- Der RB basiert auf der Anzahl der einzelnen Kundenhaushalte die eine Bestellung aufgeben, nicht die Anzahl der Bestellungen.
 - 'Einzelner Kundenhaushalt' basiert auf unterschiedlichen Adressen von Kunden.
- Der Empfehlungsbonus, der für persönlich angemeldete Kundenbestellungen gezahlt wird, hat Vorrang vor dem Händlerbonus. Diese Kunden zählen aber trotzdem zu der RB Qualifizierung.

EMPFEHLUNGSBONUS (EB)

Bekomme jeden Monat deine Produkte GRATIS indem du 2 Smartship Kunden direkt wirbst.
Promoter- UND Kunden können beide teilnehmen!



Der Durchschnitt der 2 größten Bestellungen werden als Prüvit Bucks vergeben, welche automatisch auf deine SmartShip Bestellung angewendet werden.
 *Zulässig sind Bestellungen im Zeitraum der ersten 30 Tage nach Beitritt (NV Kunden) und SmartShip-Bestellungen.

Wie funktionieren Prüvit Bucks?

Kunden und Promoter können ihre Prüvit Bucks für zugelassene Produkte bei einmaligen, oder Smartship-Bestellungen verwenden.* Du zahlst nur Mehrwertsteuer und Versandkosten.

Prüvit Bucks können auch partiell auf die Zwischensumme angewendet werden (ausschließlich MwSt und Versandkosten), und die restliche Summe wird inklusive MwSt. und Versand mit der hinterlegten Kreditkarte bezahlt. Eine hinterlegte Kreditkarte ist notwendig um MwSt. und Versandkosten zu bezahlen.

**Deine verfügbaren Prüvit Bucks werden automatisch bis zu einem Wert von 455 € auf deine SmartShip-Bestellung angewendet. Dies GILT NUR wenn du 2 aktive SmartShip Kunden hast.*

Wer ist zugelassen	Alle Kunden und Promoter
Qualifizierungszeitraum	Monatlich
Zahlungsperiode	Erster Tag des Monats
Voraussetzungen	
- Persönlich angemeldete Kunden - nur Neues Volumen und Smartship Bestellungen	2 Stück (Verschiedene Kunden, 1 Bestellung pro Kunde gültig)
- Persönliche aktive Smartship-Bestellung	Kein Mindestvolumen
Was du bekommst	
- Prüvit Bucks	Gleich dem Durchschnitt deiner 2 höchsten Kundenbestellungen

- Der Empfehlungsbonus deckt weder die MwSt. noch die Versandkosten.
- Zulässig sind Bestellungen im Zeitraum der ersten 30 Tage nach Beitritt (NV Kunden) und SmartShip-Bestellungen.
- Beide (2) Kundenbestellungen müssen im gleichen Kalendermonat aufgegeben werden, um für den gegebenen Zeitraum Vergütung zu erhalten.
- Wenn du mehr als zwei gültige Bestellungen hast, werden die zwei größten Bestellungen zur Berechnung deiner Prüvit Bucks verwendet.
- Es wird nur 1 Bestellung pro Kunde gewertet. Wenn ein Kunde mehr als eine Bestellung aufgegeben hat, wird die Bestellung mit dem höchsten Wert verrechnet.
- Bestellungen, die für den Empfehlungsbonus gültig sind, werden nicht dem Händlerbonus oder Restprovisionen angerechnet.
- Promoter und Kunden müssen während der Bearbeitungszeit eine aktive SmartShip-Bestellung haben, sonst wird der Empfehlungsbonus des vorherigen Berechnungszeitraumes nicht ausgezahlt.
- Bestellungen, die für den gesamten Wert Prüvit Bucks verwendet haben, sind zur Berechnung des Empfehlungsbonus NICHT gültig. Bestellungen die Prüvit Bucks für einen partiellen Wert der Bestellung verwenden, berechnen den zulässigen Wert proportional den Abzügen entsprechend.
- Prüvit Bucks können nicht gegen Geld eingetauscht werden.

CHAMPION AUTOBONUS (CCB)

Prüvit zahlt bis zu 728 € für ein Luxusauto für alle Promoter, die mindestens Rang 6 für 2 oder mehr aufeinanderfolgende Monate erreichen und aufrechterhalten.

Wer ist zugelassen	Qualifizierte und Engagierte Promoter
Qualifizierungszeitraum	mindestens 2 aufeinanderfolgende Monate
Zahlungsperiode	Monatlich
Was bekommst du	Bis zu 728 € für den monatlichen Vertrag eines Luxusautos
Car Lease Tokens (CLT)	Du verdienst 1 CLT für jeden Monat den du für den CCB qualifiziert bist. Nach Genehmigung deiner eingereichten Miet- / Kaufdokumentation wird der CLT auf der Grundlage des Betrags, der auf deinem Nachweis in der Miet- / Kaufdokumentation angegeben ist, in US-Dollar als Bargeld umgerechnet.
Voraussetzungen	
- Zahlungsrang	Erreiche und behalte Rang 6 oder höher <i>Rank 6 = 200PQV / 15,000TV / 30,000 GV</i>
	Nach zwei aufeinanderf. Monaten, in denen du Rang 6 oder höher erreicht hast, erhältst du deinen ersten CCB <i>Then just maintain Rank 6 or higher to continue receiving the CCB</i>

Szenario: Promoter-A erreicht im Januar Rang 7. Im Februar, erreicht Promoter-A Rang 6. Zum Ende Februars verdient Promoter-A den Champion Autobonus. Nach Februar erhält Promoter-A weiterhin den CCB solange er/sie mindestens Rang 6 aufrechterhält.

Wenn Promoter-A zu Rang 5 fällt, werden 50% der Zahlung für bis zu 2 Monaten weitergeführt. Weitere Informationen findest du hier unten.

- Das Auto muss zum Kauf- oder Leasingzeitpunkt weniger als 3 Jahre alt sein
- Du musst deine Fahrzeugdaten per E-Mail (support@pruvithq.com) zur Genehmigung an das Prüvit-Hauptquartier senden. Bitte fülle das in der Cloud verfügbare Formular aus. Wir empfehlen dringend, dies VOR der Unterzeichnung von Kauf- / Leasingpapieren zu tun, da die Zahlungen erst nach Genehmigung durch das Prüvit-Hauptquartier beginnen.
- Bei dem neuen oder gebrauchten Auto muss es sich um einen Neukauf oder ein neues Leasing handeln, das nicht früher als 90 Tage vor dem Verdienen eines *Car Lease Tokens (CLT)* erworben wurde.
- Car Lease Tokens (CLT)* können bis zu 30 Tage nach Auszahlung durch die Monatlichen Prämien eingelöst werden, auf dem 15. jeden Monats. *Car Lease Tokens (CLT)* die länger als 30 Tage her verdient worden sind können nicht mehr eingelöst werden.
- Annahme eines CCB in der Form eines Auto-Leasings/Kaufdarlehens ist nicht verpflichtend.
 - Für den Promoter ist keine Barauszahlung (ermäßigt oder anderweitig) möglich
- Wenn ein CCB-Empfänger zum Zahlungsrang 5 fällt, werden 50% der Zahlung für maximal 2 weitere Monate weitergezahlt.
 - Wenn der Promoter nach den 2 Monaten nicht wieder Rang 6 erreicht hat, wird die CCB-Zahlung eingestellt.
 - Wenn der Promoter an jeglichem Zeitpunkt zu Rang 4 fällt, werden alle 50% CCB-Zahlungen sofort eingestellt.
 - Beispiel: Als "Auto-Qualifizierter" Rang 6 erhält Promoter A im Januar den vollen CCB, fällt dann aber im Februar auf Rang 5, dann im März auf Rang 4 und dann im April auf Rang 5. Promoter A erhält im Februar einen CCB von 50%. Danach wird kein weiterer CCB ausgezahlt. Das heißt, selbst wenn man innerhalb von zwei Monaten nach dem Verlust des CCB auf Rang 5 zurückkehrt, werden die 50% CCB aufgrund des Fallens im Vormonat auf Rang 4 nicht wieder gezahlt.
- Wenn ein Promoter den CCB verliert, (d.h. nicht mehr "Auto-Qualifiziert ist"), kann er den vollen CCB durch Erreichen von Rang 6 wiedererlangen.
 - Sobald ein Promoter den vollen CCB wiedererlangt (nachdem er ihn zuvor verloren hat), ist er/sie erneut zu den zwei Monaten des halben CCB bei Rang 5 berechtigt.
 - Daher könnte ein Promoter auf Dauer jeden zweiten Monat zwischen Rang 6 und Rang 5 wechseln und abwechselnd 100% und 50% Champion Autoboni erhalten.
 - In den Monaten in denen ein Promoter einen 50% CCB bezieht ist er/sie verpflichtet die restlichen Kosten zu decken, oder kann das Fahrzeug zurückgeben und so alle CCB-Zahlungen stornieren.
 - Promoters die nicht mehr "Auto-Qualifiziert" sind (d.h. zu Rang 4 oder tiefer fallen) haben immer die Möglichkeit die volle finanzielle Verantwortung für das Fahrzeug zu übernehmen.
- Jeder Prüver der den Champion Autobonus verdient muss einen gültigen Führerschein besitzen, alle gesetzlich vorgeschriebenen Versicherungen aufrechterhalten und alle mit dem Fahrzeug verbundenen Kosten tragen, einschließlich Zahlungen, Gebühren, Versicherungen, Steuern, Benzin und Wartung.

RESTPROVISION (RC)

Eine monatliche Restprovision basierend auf der Prozentualen Menge des generierten BV auf den 1. bis 11. Leveln im Positionsbaum. Alle Einmaligen und Smartship-Bestellungen werden entsprechend bezahlt, mit Ausnahme von Bestellungen, die über den Go Fast Bonus und den Endorsement Bonus bezahlt wurden.

RESTPROVISION (RC)											% Prozent des BV
Rang	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	
Level 1	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	
Level 2	1%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	
Level 3	1%	1%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	7%	
Level 4	1%	1%	1%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	7%	
Level 5	1%	1%	1%	1%	5%	5%	5%	5%	5%	7%	
Level 6	1%	1%	1%	1%	1%	5%	5%	5%	5%	5%	
Level 7	1%	1%	1%	1%	1%	1%	5%	5%	5%	5%	
Level 8	1%	1%	1%	1%	1%	1%	1%	5%	5%	5%	
Level 9	-	-	-	-	-	-	1%	1%	1%	1%	
Level 10	-	-	-	-	-	-	1%	1%	1%	1%	
Level 11	-	-	-	-	-	-	1%	1%	1%	1%	
Power-up											

POSITIONSBAUM

KOMPRIMIERUNG BEISPIEL			
DU	Rang 6	Komprimierung	
Level 1 Promoter	N. Engagiert	RAUSKOMPRIMIERT	
Level 2 Promoter	Engagiert	Level 1	5%
Level 3 Promoter	N. Engagiert	RAUSKOMPRIMIERT	
Level 4 Promoter	Engagiert	Level 2	5%
Level 5 Promoter	Engagiert	Level 3	5%
Level 6 Promoter	Engagiert	Level 4	5%
Level 7 Promoter	N. Engagiert	RAUSKOMPRIMIERT	
Level 8 Promoter	Engagiert	Level 5	5%
Level 9 Promoter	Engagiert	Level 6	5%
Level 10 Promoter	Engagiert	Level 7	1%
Level 11 Promoter	N. Engagiert	RAUSKOMPRIMIERT	
Level 12 Promoter	Engagiert	Level 8	1%

Wer ist zugelassen	Qualifizierte und Engagierte Promoter
Qualifizierungszeitraum	Monatlich
Zahlungsperiode	Monatlich
Was bekommst du	Ein Prozentsatz des BV von bis zu 11 Leveln (komprimiert um nur Engagierte Promoter zu enthalten) *Prozentsatz basiert auf Zahlungsrang (Siehe obige Tabelle)
Power-up RC Voraussetzungen	
- Persönlich angemeldete Kunden (die eine provisionsfähige Bestellung aufgeben)	10 Stück (kein Mindestvolumen)
- Persönliches Teamvolumen (PTV)	1500 BV
- Neues Volumen	1000 BV
- Erreichter Rang	Rang 7

- Das Cloud-System komprimiert so viele Stufen nach oben, wie erforderlich sind, um acht endgültige Stufen von Engagierten Promotern oder die maximale Anzahl von Engagierten Promotern innerhalb dieses Zweiges zu erreichen.
- 50% des Kunden-BV ist in der RC erhalten.
- Bestellungen, die innerhalb der ersten 30 Tage von deinen persönlich angemeldeten Promotern aufgegeben wurden, werden nicht in den Restprämien berücksichtigt.

CHAMPION BONUS (RCB)

Zusätzlich zur Restprovision bietet der Champion-Bonus einen BV-Prozentsatz, der sich aus unbegrenzten Stufen von Promotoren in der Tiefe von einer bis fünf Generationen in dem Sponsorbaum ergibt.

CHAMPION BONUS (RCB)					
Rang	6	7	8	9	10
Generation 1	2%	2%	2%	2%	2%
Generation 2	1%	2%	2%	3%	3%
Generation 3	1%	1%	3%	3%	4%
Generation 4	1%	1%	1%	3%	5%
Generation 5	1%	1%	1%	1%	1%

SPONSORBAUM

Generation 1-5 überschreibt unbegrenzte Level von Promotern aus dem Sponsorbaum, bis zu fünf Generationen mit Rang 6 oder höher

BEISPIEL	
DU	Rang 8
Level 1 Promoter	Rang 2
Level 2 Promoter	Rang 6
Level 3 Promoter	Rang 4
Level 4 Promoter	Rang 2
Level 5 Promoter	Rang 8
Level 6 Promoter	Rang 6
Level 7 Promoter	Rang 1
Level 8 Promoter	Rang 4
Level 9 Promoter	Rang 4
Level 10 Promoter	Rang 10
Level 11 Promoter	Rang 2
Level 12 Promoter	Rang 3
Level 13 Promoter	Rang 3
Level 14 Promoter	Rang 7

Gen 1 2%

Gen 2 2%

Gen 3 3%

Gen 4 1%

Gen 5 1%

Wer ist zugelassen	Rank 6 oder höher Qualifizierte und Engagierte Promoter
Qualifizierungszeitraum	Monatlich
Zahlungsperiode	Monatlich
Was bekommst du	<p>Prozentsatz des BV, im Sponsorbaum linear nach unten durch unbegrenzte Level von Promotern von Rang 1-5 berechnet. Es werden nur Promoter mit Rang 6 oder höher mit eingeschlossen.</p> <p><i>*Der Prozentsatz, der für jedes Level und jede Generation gezahlt wird, basiert auf dem Rang (siehe Tabelle oben)</i></p>

1. 50% des Kunden-BV ist im Champion Bonus mit inbegriffen.
2. Bestellungen, die innerhalb der ersten 30 Tage von deinen persönlich angemeldeten Promotern aufgegeben wurden, werden nicht in den Restprämien berücksichtigt.
3. Qualifikationen für persönlich angemeldete Kunden:
 - a. Siehe Fußnoten auf Seite 22.

REST MATCH (RM)

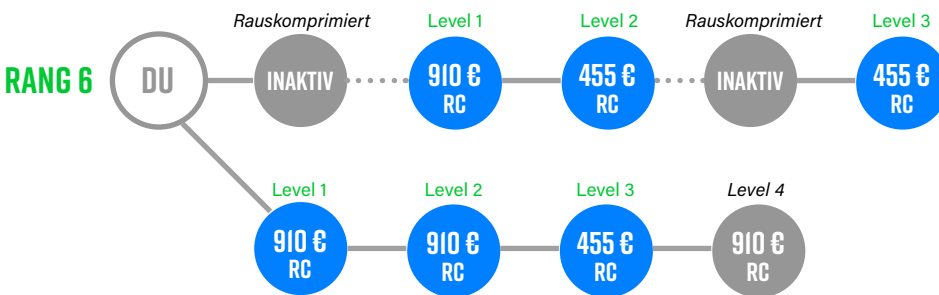
Verdiene einen Prozentsatz der Restprovisionen von Engagierten Promotern, die zum Teamvolumen (TV) eines Promoters beitragen. Das heißt, innerhalb der ersten drei Leveln des Promoters, basierend auf dem Sponsorbaum.

REST MATCH (RM)		Prozentsatz der Restprovisionen									
Rang		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Level 1	10%	→									
Level 2	10%	→									
Level 3	10%	→									

BESCHLEUNIGTER MATCH		5	6	7	8	9	10
20%	→						
20%	→						
20%	→						

Behalte 800BV Persönliches Teamvolumen (PTV) bei

Komprimierungsbeispiel:



Level 1
 $910 \text{ €} + 910 \text{ €} = 1820 \text{ €} \times 20\% = 364 \text{ € RM}$
Level 2
 $910 \text{ €} + 455 \text{ €} = 1365 \text{ €} \times 20\% = 273 \text{ € RM}$
Level 3
 $455 \text{ €} + 455 \text{ €} = 910 \text{ €} \times 20\% = 182 \text{ € RM}$
Gesamter RM = 819 €

Wer ist zugelassen	Qualifizierte und Engagierte Promoter
Qualifizierungszeitraum	Monatlich
Zahlungsperiode	Monatlich
Was bekommst du	Einen Prozentsatz der gesamten Restprovisionen (RC) von bis zu 3 Levels des Sponsorbaumes (komprimiert um nur engagierte Promoter zu enthalten) <i>*Prozentsatz und Anzahl der bezahlten Level richten sich nach dem Rang (siehe Tabelle oben).</i>
Voraussetzungen	Zusätzlich zum Erreichen von Rang 5 oder höher sind die folgenden Qualifikationen erforderlich, um den beschleunigten Match Bonus zu erhalten: - Persönliches Teamvolumen (PTV) 800 BV

- Der RM wird vom RC aller Promoter (innerhalb von drei Leveln) ausgezahlt, unabhängig vom Rang. Es spielt keine Rolle, welcher Ränge die miteinbegrienen Promoter haben. Dein eigener Rang ist der einzige Faktor bei der Bestimmung des RM (gemäß obiger Tabelle).
- Die Komprimierungsregeln gelten wie in Punkt 1 im Abschnitt "Restprovision" auf Seite 11 beschrieben. Die ersten drei Level eines Promoters, die für den RM gelten, sollten nur aus Engagierten (aber nicht unbedingt aus Provisionsqualifizierten) Promotern bestehen.
- Wenn ein Promoter nicht Provisionsqualifiziert ist, aber ansonsten eine Restprovision verdient hätte, erhalten alle diese Promoter, die drei Level höher sind als er/sie, keinen RM auf die unbezahlte RC dieses nicht qualifizierten Promoters.
- Bestellungen, die innerhalb der ersten 30 Tage von deinen persönlich angemeldeten Promotern aufgegeben wurden, werden nicht in den Restprämien berücksichtigt.

PERSÖNLICH ANGEMELDETE KUNDEN

Diese Fußnoten beziehen sich auf alle Qualifikationsmerkmale für "Persönlich angemeldete Kunden"

1. Wenn sich ein Kunde anmeldet und eine Bestellung aufgibt, und er innerhalb desselben Monats offiziell von seiner Kundenmitgliedschaft zurücktritt, wird dieser Kunde weiterhin für den Gesamtbetrag der angemeldeten Kunden des Promoters für diesen Monat angerechnet.
2. Nur EIN persönlich angemeldeter Kunde aus demselben Haushalt wird für die Gesamtanzahl der Kunden eines Promoters gezählt. Es kann jedoch mehr als ein Promoter Kunden in demselben Haushalt haben, sofern jeder Kunde individuell angemeldet wird.
3. Eindeutige Haushalte basieren auf dem Adressprofil der Kunden.
4. Wenn ein Kunde eine Bestellung aufgibt und sich mindestens zwei Stunden später im selben Monat als Promoter anmeldet, wird der Kunde weiterhin auf die Kundensumme des Promoters angerechnet, der ihn als Kunden angemeldet hat, unabhängig davon, wer ihn anschließend als Promoter angemeldet hat. Wenn sich dieser Kunde weniger als 2 Stunden nach seiner Registrierung als Kunde als Promoter anmeldet, wird die Bestellung in eine Promoter-Bestellung umgewandelt und nicht zur Gesamtanzahl der Kunden angerechnet.
5. Wenn ein Engagierter Promoter (mindestens 50 PQV) während eines Monats in einen Kunden konvertiert wird, wird dieser Kunde nach der Kundenstatus-Regel der Gesamtanzahl der Kunden des Promoters angerechnet der ihn angemeldet hat.

Kundenstatus-Regel: Allen Promotern, die in drei Qualifikationszyklen Persönliches Qualifizierendes Volumen, jedoch kein Community-Volumen und kein Einkommen erzielt haben, wird der Kundenstatus vergeben.

GO FAST BONUS

1. Smartship-Bestellungen zählen nicht für den Go Fast Bonus.
2. 30 Tage beginnen ab dem Tag der Anmeldung.
3. Jede Bestellung mit einem BV-Wert ist gültig.
4. Alle Provisionsqualifizierten Promoter sind unabhängig vom Rang für den Go Fast Bonus qualifiziert.
5. Go Fast Bonus Auszahlungen basieren auf dem Sponsorbaum.
6. Der BV aller gültigen Bestellungen wird nur dem Go Fast Bonus angerechnet und steuert keinen BV zu anderen Boni bei, ausser den 1% die dem 30-Tage Bonus Pool beigefügt werden.
7. Wenn ein Promoter sich für den GFB qualifiziert hat aber nicht Engagiert ist, wird sein/ihr GFB entlang des Sponsorbaums an den nächsten Qualifizierten und Engagierten Promoter weitergegeben.
 - a. Beispiel: Promoter-A sponsert Promoter-B, der Promoter-C sponsert, der Promoter-D sponsert. Wenn sich Promoter-C nicht für einen GFB von 40 USD qualifiziert, den er mit der ersten Bestellung von Promoter-D hätte verdienen können, würde Promoter-B diesen GFB von 40 USD erhalten. Wenn Promoter-B nicht Engagiert ist, bewegt sich der GFB zu Promoter-A.
 - b. Es wird nur der Standard GFB-Prozentwert weitergegeben, nicht der doppelte direkte Bonus oder erhöhte Prozentsätze, die auf dem Go Pro Bonus oder dem Go MVP Bonus basieren.
8. 30 Tage lang 40% auf Level 1: Promoter.
 - a. Am Ende der 30 Tage wird der Level 1 Bonus auf 20% zurückgesetzt.
 - b. 40% auf Level 1 erhalten nur Promoter, die ein Experience Pack bei der Anmeldung erwerben ODER innerhalb der ersten 48 Stunden die PQV-Anforderung von 2000 PQV erfüllen.
9. Bestellungen die durch den Go Fast Bonus bezahlt wurden werden nicht in den Restprämien verrechnet.

10. Daily Pay

- a. Standardmäßig wird *Daily Pay* mit bis zu 80% des Wertes täglich ausgezahlt. Die restlichen 20% werden mit den wöchentlichen Prämien ausgezahlt. Dieser Prozentsatz kann sich je nach erstatteten Bestellungen in deiner Community erhöhen.
- b. Erstattungen / Rückbelastungen werden in *Daily Pay* berücksichtigt und werden zum Zeitpunkt der Auszahlung entsprechend angewendet. Dies kann dazu führen, dass ein anderer Betrag als in der Cloud veranschlagt gezahlt wird.
- c. *Daily Pay* wird eingestellt, wenn innerhalb einer Woche 3 Erstattungen von direkt angemeldeten Kunden vorliegen

EINKOMMENSANSPRÜCHE

Wo Einkommensbeispiele verwendet werden, sind sie auch nur Beispiele. Es gibt keine Versicherung dass du das gleiche verdienen wirst, und musst das Risiko akzeptieren dass du dies vielleicht nicht tun wirst. Es kann nicht garantiert werden, dass frühere Erfolge oder vergangene Ergebnisse in Bezug auf das Einkommen als Indikator für deinen zukünftigen Erfolg oder deine zukünftigen Ergebnisse herangezogen werden können.

Einkommensergebnisse basieren auf vielen Faktoren. Wir haben keine Möglichkeit zu wissen, wie gut du arbeiten wirst, da wir dich, deinen Hintergrund, deine Arbeitsmoral oder deine geschäftlichen Fähigkeiten oder Praktiken nicht kennen. Daher garantieren oder implizieren wir nicht, dass du Anreize oder Preise gewinnen wirst, reich wirst, oder überhaupt Geld verdienen wirst. Wenn du dich auf unsere Zahlen beziehst musst du das Risiko akzeptieren nicht Erfolgreich zu werden.

PERSÖNLICHE KÄUFE

Keine Funktion des Prämien-Programms stellt eine persönliche Kaufanforderung um Prüver zu werden, einen höheren Rang zu erreichen oder anderweitig uneingeschränkt am Prämien-Programm teilzunehmen. Es ist zu keinem Zeitpunkt ein Produktkauf erforderlich, um vollständig als Prüver teilnehmen zu können. Das Prämienprogramm basiert auf Einzelhandelsverkäufen an Kunden. Prüvit erkennt an, dass Prüver möglicherweise Produkte zum Wiederverkauf oder in angemessenen Mengen für den persönlichen oder familiären Gebrauch erwerben möchten. Gemäß den Bestimmungen, Richtlinien und Verfahren von Prüvit ist der Kauf von Produkten in erster Linie als Versuch, sich für die Teilnahme im Prämien-Programm zu qualifizieren, nicht gestattet. Prüvern ist es untersagt, (1) übermäßige Lagerbestände zu kaufen oder andere dazu zu ermutigen, und (2) zu erklären, dass eine Verpflichtung zum persönlichen Kauf von Produkten besteht.

PERSÖNLICHE ANMELDUNG

Jeder Verweis auf „persönliche Anmeldung / Sponsoring“ beschreibt lediglich die Methode zum Aufbau einer Community, d.h. andere Teilnehmer persönlich in der Community anzumelden. Der Satz soll keinen Zusammenhang zwischen dem einfachen Akt der Einstellung, des Sponsorings, der Einschreibung und der Zahlung einer Entschädigung implizieren.